

Canal TI

La revista del negocio TI del Perú



Alianza entre Licencias OnLine y Scale Computing

para la adopción de infraestructura
hiperconvergente y edge computing en
Latinoamérica

Al evento asistieron más de 500 socios de negocios



Huawei Perú premia a sus canales y anuncia nueva estrategia de trabajo en conjunto

Se compartieron sus historias de éxito, evidenciando cómo la alianza con Huawei les permitió alcanzar nuevos niveles de competitividad, eficiencia y expansión en sus respectivos mercados.

Huawei realizó un evento exclusivo que reunió a más de 550 invitados, entre socios estratégicos, líderes del sector tecnológico y representantes de la compañía, bajo el lema “Liderar con calidad y tener éxito con unidad” busca fortalecer los lazos de colaboración y destacar los beneficios de formar parte de su ecosistema.

La jornada permitió a los asistentes conocer de primera mano las estrategias de crecimiento de Huawei y los requisitos necesarios para convertirse en canales oficiales, abriendo nuevas oportunidades de negocio, innovación y desarrollo conjunto.

Durante el encuentro, diversos socios compartieron sus historias de éxito, evidenciando cómo la alianza con Huawei les permitió alcanzar nuevos niveles de competitividad, eficiencia y expansión en sus respectivos mercados.

Estos testimonios reflejaron el impacto

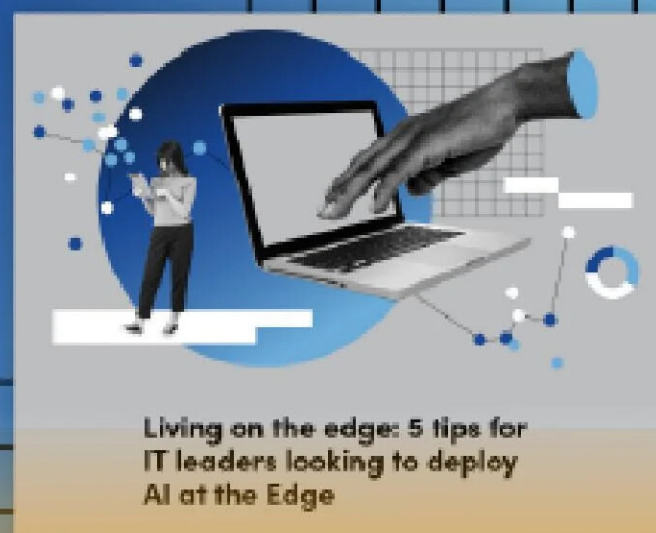
tangible de trabajar en unidad y el valor de construir relaciones basadas en la confianza y el compromiso mutuo.

Uno de los momentos más significativos fue la ceremonia de reconocimiento a los mejores canales.

Huawei reafirmó su visión inclusiva al premiar no solo a los líderes empresariales, sino también a los operadores que trabajan directamente en el campo, destacando que el éxito de su ecosistema se construye con el esfuerzo de todos. Este gesto evidenció el compromiso de la compañía por valorar cada rol dentro de la cadena de colaboración.

AI That Acts. Infrastructure That Thinks.

Deploy, manage, and scale AI workloads from SC//Platform — engineered for speed, security, and autonomy.



Platform y todas nuestras soluciones al mercado de manera más rápida y efectiva, con el conocimiento local y soporte necesarios para garantizar el éxito de los clientes a largo plazo”, enfatiza el ejecutivo.

Mann confía en que la experiencia de LOL en la región será crucial para la modernización de la infraestructura de los clientes: “Su experiencia local y sus sólidas relaciones con canales nos permitirán ganar confianza rápidamente, escalar nuestra presencia y apoyar a los clientes en la modernización de su infraestructura”, asegura.

Compromiso con el canal

De cara los canales, SC//Platform se posiciona como una alternativa fundamental en el mercado: “SC//Platform es la alternativa líder a VMware en la industria, brindando una infraestructura resiliente, escalable y rentable. La plataforma también está preparada para las nuevas exigencias tecnológicas soportando cargas de trabajo de IA y computación en el edge, y dando lugar a la obtención de información en tiempo real”.

En términos de integración, SC//Platform asegura flexibilidad para el ecosistema de TI existente. “Está diseñada para ser abierto y flexible”, asegura Mann. “Se integra de manera sencilla con herramientas estándar de la industria en áreas como backup, seguridad, monitoreo y gestión, así como con las principales plataformas de hardware y servicios de nube pública”.

A su vez, Scale Computing reafirma su apoyo a sus socios de canal mediante un programa global de partners, que ofrece capacitación técnica, registro de

oportunidades, recursos de marketing y soporte de habilitación para ayudarlos a desarrollar rápidamente su experiencia en SC//Platform y ampliar sus portafolios.

Perspectiva del distribuidor

Desde el lado del mayorista, Marcelo Tedeschi, BDM de Scale Computing, se muestra entusiasmado con esta nueva alianza. “Estamos orgullosos de anunciar el inicio de nuestra alianza con Scale Computing, una marca líder en virtualización e infraestructura hiperconvergente”, expresa.

Y destaca que esta colaboración refuerza el compromiso de Licencias OnLine con la innovación y el apoyo a sus socios. La distribución de SC//Platform permitirá a los partners ofrecer infraestructura moderna y rentable a sus clientes, contando con el respaldo de capacitación técnica y soporte preventivo, lo cual impulsará la adopción y el crecimiento del negocio en cada país de Latinoamérica.



Scott Mann, vicepresidente de Scale Computing.

Panduit indica que la inversión en esta tecnología representa un costo mínimo frente a los beneficios

Los sistemas eléctricos inteligentes para garantizar continuidad y seguridad en Perú

En Perú, la calidad de la energía representa un desafío constante. Variaciones de voltaje, caídas inesperadas del suministro y prácticas inadecuadas en las instalaciones eléctricas generan riesgos que impactan directamente en la vida útil de los equipos y en la seguridad de las personas. Frente a este escenario, Panduit viene impulsando la adopción de soluciones que aseguren la continuidad y la eficiencia energética tanto en edificaciones modernas como en infraestructuras públicas y privadas que buscan actualizarse.

Pablo Huapaya, Territory Account Manager de Panduit Perú, explica que uno de los problemas más frecuentes es la deficiencia en la calidad de la energía. “La electricidad que ingresa no siempre

es estable. Esto provoca que los equipos sufran daños prematuros porque no están diseñados para soportar variaciones constantes de voltaje. A ello se suma la falta de continuidad del servicio en muchas ciudades, especialmente en provincias, donde los cortes son frecuentes”, señala.

Para enfrentar estos desafíos, la compañía ofrece un portafolio integral que abarca desde terminales y conectores eléctricos normados —que aseguran instalaciones confiables y reducen intermitencias— hasta soluciones de puesta a tierra resistentes a la corrosión, que garantizan la seguridad de los usuarios frente a descargas eléctricas. “Muchas veces vemos pozos de tierra oxidados, lo que compromete la capacidad de protección. Nuestros conectores con

acabados especiales prolongan la vida útil del sistema y aseguran que funcione en condiciones de humedad o exposición ambiental”, añade Huapaya.

Uno de los avances más disruptivos en esta materia es el Fault Managed Power System (FMPS), también conocido como Clase 4 según el Código Eléctrico Nacional de Estados Unidos (NEC). Esta tecnología convierte la energía alterna que ingresa al edificio en una energía conformada por pulsos, que se distribuye de forma más segura y estable, eliminando las ineficiencias presentes en la corriente alterna tradicional; así como, condiciones de fallas a tierra, fallas a línea, entre otras más que tienen el potencial de riesgo de incendios. “El FMPS transforma la manera en que entendemos



Pablo Huapaya, Territory Account Manager de Panduit Perú.

el suministro eléctrico: permite mayor confiabilidad, reduce pérdidas y protege los equipos conectados en toda la infraestructura al mismo tiempo que elimina el riesgo que una persona sufra una descarga eléctrica”, destaca el ejecutivo.

A esta innovación se suman los sistemas UPS con baterías de litio, que amplían la autonomía de respaldo hasta por 10 años, y los PDUs administrables, que monitorean en tiempo real la calidad de energía para detectar anomalías antes de que afecten a los dispositivos críticos. Estas soluciones son cada vez más relevantes en un contexto donde las organizaciones dependen de la conectividad permanente para operar cámaras de videovigilancia, sistemas de comunicaciones, wifi y dispositivos IoT.

Si bien los centros de datos concentran actualmente los mayores avances en implementación, Huapaya enfatiza que instituciones educativas, hospitales y entidades de gobierno tienen la necesidad de acelerar la modernización de su infraestructura eléctrica. “No basta con proteger los servidores si el resto de la operación queda vulnerable. Un tomacorriente mal instalado, una conexión a tierra deficiente o la ausencia de un UPS en un cuarto de comunicaciones pueden comprometer toda la continuidad de un servicio esencial”, advierte.

Respecto a la inversión, el especialista asegura que se trata de montos mínimos en comparación con el costo total de una obra. “El cableado eléctrico difícilmente se cambia, y si se arrastran malas prácticas desde el inicio, a largo plazo los equipos conectados sufrirán daños constantes. Invertir en soluciones normadas y de calidad no es un gasto extra: es una necesidad para garantizar eficiencia y seguridad desde la primera instalación”, sostiene.



Para emprendedores y microempresas que buscan optimizar su productividad

Nueva línea de impresoras EcoTank Pro de Epson ya están en el mercado peruano

Epson presenta al mercado peruano las nuevas impresoras EcoTank L4360 y L6370, diseñadas para satisfacer las necesidades de emprendedores y microempresas y pequeñas empresas (mypes) que buscan optimizar su productividad y maximizar la eficiencia operativa. Con características innovadoras, mayor durabilidad y un diseño orientado a facilitar el trabajo diario, estos modelos se presentan como el aliado ideal para quienes necesitan una impresora confiable y de alto rendimiento.

Ambos equipos incorporan la tecnología PrecisionCore Heat-Free, que elimina el uso de calor durante la impresión. Esto se traduce en una mayor confiabilidad, un menor consumo energético y una vida útil más prolongada. A estas ventajas se suma el reconocido sistema EcoTank de recarga de tinta, que permite un bajo costo de impresión por página.

“En Epson creemos en el camino de quienes emprenden. Por ello, con la línea EcoTank Pro, presentamos una herramienta valiosa y confiable que aporta calidad, productividad y rendimiento para los millones de emprendedores peruanos”, señala Daniel Hoyos, Product Manager de impresoras de Epson Perú.

La EcoTank L4360 se presenta como una impresora 3 en 1 ideal para oficinas pequeñas y emprendedores que buscan una alternativa práctica y accesible. Incluye impresión dúplex automática, lo que permite ahorrar tiempo y papel en las tareas cotidianas, alcanzando velocidades de hasta 15 páginas por minuto en negro y 8 en color. Su diseño compacto y ligero se adapta perfectamente a cualquier espacio de trabajo.

Por su parte, la EcoTank L6370 está pensada para grupos de trabajo con mayores necesidades de producti-

vidad. Incorpora un alimentador automático de documentos (ADF) que facilita el escaneo y copiado a doble cara, con velocidades de hasta 18 páginas por minuto en negro y 9 en color.

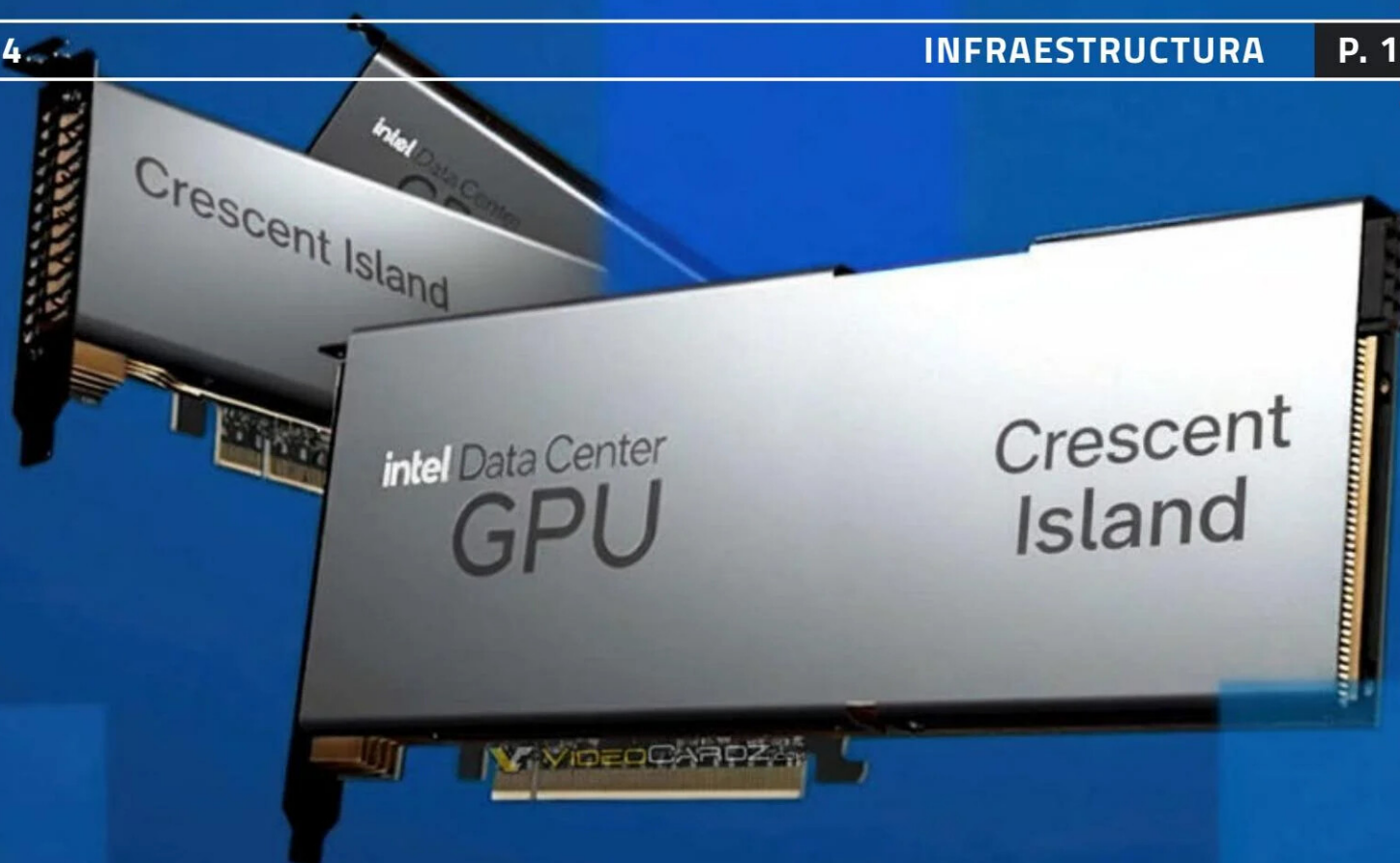
La conectividad es otro punto clave de esta nueva serie. Gracias a la opción de wifi de doble banda, ambas impresoras permiten imprimir de manera sencilla desde dispositivos móviles, ofreciendo la flexibilidad y agilidad que requieren los equipos modernos. Además, la L4360 tiene una mayor cobertura de garantía de hasta 50,000 impresiones y L6370 hasta 100,000, lo que garantiza un ciclo de vida prolongado y confiabilidad en entornos de trabajo exigentes.

Las nuevas impresoras EcoTank L4360 y EcoTank L6370 ya están disponibles en el mercado peruano a través de todos los distribuidores oficiales autorizados por Epson.





intel



La GPU para centros de datos tiene el nombre en clave Crescent Island

Intel ampliará su cartera de aceleradores de IA con una nueva GPU

En el OCP Global Summit de 2025, Intel anunció una adición clave a su cartera de aceleradores de IA: una nueva GPU para centros de datos de Intel, con nombre en clave Crescent Island. Está diseñada para satisfacer las crecientes demandas de las cargas de trabajo de inferencia de IA y ofrecerá una alta capacidad de memoria y un rendimiento energéticamente eficiente.

"La IA está pasando del entrenamiento estático a la inferencia en tiempo real y en todas partes, impulsada por la IA agéntica", dijo Sachin Katti, CTO de Intel. "Escalar estas cargas de trabajo complejas requiere sistemas heterogéneos que combinen el silicio adecuado con la tarea correcta, impulsados por una pila de software abierto. La GPU para centros de datos con arquitectura Xe de Intel proporcionará el margen de eficiencia que los clientes necesitan —y más valor— a medida que aumentan los volúmenes de tokens".

Por qué es importante: A medida que la inferencia se convierte en la carga de trabajo de IA dominante, el éxito depende de algo más que chips potentes: requiere innovación a nivel de sistema. Desde el hardware hasta la orquestación, la inferencia necesita un enfoque abierto y centrado en la carga de trabajo que integre diversos tipos de cómputo con una pila de software abierta y centrada en el desarrollador, entregada como sistemas fáciles de implementar y escalar.

Intel está posicionado para ofrecer esto de extremo a extremo —desde la AI PC hasta el centro de datos y

el edge industrial— con soluciones construidas sobre procesadores Intel Xeon 6 y GPUs Intel.

Al codiseñar sistemas para el rendimiento, la eficiencia energética y la continuidad del desarrollador —y colaborar con comunidades como el Open Compute Project (OCP)— Intel está permitiendo que la inferencia de IA se ejecute donde se necesite.

Acerca de la GPU

La nueva GPU para centros de datos con nombre en clave Crescent Island está siendo diseñada para optimizar la potencia, el costo en servidores empresariales refrigerados por aire y para incorporar grandes cantidades de capacidad de memoria y ancho de banda optimizadas para flujos de trabajo de inferencia.

Características

- Microarquitectura Xe3P con rendimiento por vatio optimizado
- 160 GB de memoria LPDDR5X
- Soporte para una amplia gama de tipos de datos, ideal para proveedores de "tokens-as-a-service" y casos de uso de inferencia

La pila de software abierta y unificada de Intel para sistemas de IA heterogéneos se está desarrollando y probando actualmente en GPUs Arc Pro Serie B, para permitir optimizaciones e iteraciones tempranas. Se espera que las muestras para clientes de la nueva GPU para centros de datos estén disponibles en la segunda mitad de 2026.

A cargo de Walter Mehlig, gerente Regional de Soluciones y Servicios Profesionales de Kyocera Document Solutions America



Equipo comercial de Codesa recibe capacitación sobre soluciones en la nube de Kyocera

En línea con su compromiso de impulsar la transformación digital en el país, Kyocera Document Solutions America, junto a su representante oficial en el Perú, Codesa, realizó una jornada de capacitación dirigida al equipo comercial de Codesa, centrada en las soluciones en la nube que el fabricante viene promoviendo a nivel global.

La sesión fue liderada por Walter Mehlig, gerente Regional de Soluciones y Servicios Profesionales de Kyocera Document Solutions America, quien compartió las más recientes tendencias tecnológicas aplicadas a la gestión documental y los servicios inteligentes de impresión.

Durante su exposición, Mehlig profundizó en la más reciente innovación de la marca: Kyocera Cloud Capture (KCC), una plataforma diseñada para optimizar los flujos de trabajo empresariales mediante la digitalización segura de documentos desde equipos multifunción conectados a la nube.

KCC permite escanear documentos físicos de forma rápida, sencilla y completamente segura, brindando acceso directo a los principales servicios de nube desde el MFP. Esta solución no solo agiliza los procesos de captura y gestión de datos, sino que también maximiza la productividad y garantiza la seguridad de la información en todo momento.

“Kyocera Cloud Capture es una herramienta que representa el futuro de la gestión documental. Permite a las empresas aprovechar al máximo su tiempo, mejorar la colaboración y avanzar hacia una operación más eficiente y sostenible”, destacó Walter Mehlig durante la jornada.

Este encuentro refuerza el compromiso de Kyocera y Codesa con la capacitación continua, la innovación tecnológica y la transformación digital de las empresas peruanas, fortaleciendo su posición como aliados estratégicos en el desarrollo de soluciones documentales inteligentes y sostenibles.

El diseño compacto y versátil de 2 ranuras permite configuraciones multitarjeta

ASUS anuncia la tarjeta gráfica Turbo Radeon AI Pro R9700 de 32 GB



ASUS anunció la tarjeta gráfica Turbo Radeon AI Pro R9700 de 32GB, diseñada para desarrolladores de IA y otros profesionales que buscan refrigeración eficiente, diseño compacto y fiabilidad para sus estaciones de trabajo de alto rendimiento. Permite a los usuarios ejecutar localmente modelos de IA con gran consumo de memoria, y su perfil de dos ranuras, refrigerado por un sistema de ventilación, la hace ideal para configuraciones multiGPU y chasis con espacio limitado.

El ventilador tipo soplador genera alta presión estática y está combinado con una cubierta y placa trasera de metal fundido a presión para garantizar una disipación de calor eficiente. Este diseño expulsa la mayor

parte del calor directamente fuera de la caja, lo que ayuda a mantener estables las temperaturas del sistema para mantener un alto rendimiento constante incluso bajo las cargas de trabajo de IA más exigentes.

La placa trasera de metal fundido a presión también presenta patrones de ondas y pliegues únicos que pueden reducir la temperatura de la memoria hasta en un 16 %, una mejora significativa con respecto a los diseños tradicionales.

Mientras tanto, la almohadilla térmica de cambio de fase de la GPU se licúa para rellenar los huecos entre la matriz y el disipador, proporcionando una excelente transferencia de calor y un material más duradero

que la pasta térmica convencional.

El delgado perfil de dos ranuras también convierte a la ASUS Turbo Radeon AI Pro R9700 en la opción ideal para estaciones de trabajo profesionales con espacio limitado. Este diseño permite configuraciones flexibles de múltiples tarjetas, lo que permite a los usuarios ajustar el rendimiento de su IA según la disponibilidad de las ranuras y la capacidad de la fuente de alimentación. Además, el sistema de fabricación ASUS GPU Guard aplica adhesivo para asegurar las cuatro esquinas de la matriz de la GPU, lo que aumenta su resistencia. Además, el soporte de acero inoxidable 304 es duradero y resistente a la corrosión.

PRÓXIMA EDICIÓN



Suscríbete y recibe
Canal TI directo a tu
correo



Recibe nuestro
boletín semanal

COPY



PRINT



SCAN



Conectados contigo.

Documentos más simples, procesos más humanos.



Estos dispositivos A4 ofrecen alta fiabilidad y eficiencia para grupos de trabajo grandes y medianos, cumpliendo con los estándares ambientales más recientes. Equipado con un panel táctil intuitivo, facilita las operaciones de impresión, copia y escaneo de manera sencilla.

Compatible con HyPAS y preparado para KCPS.

www.codesaperu.com

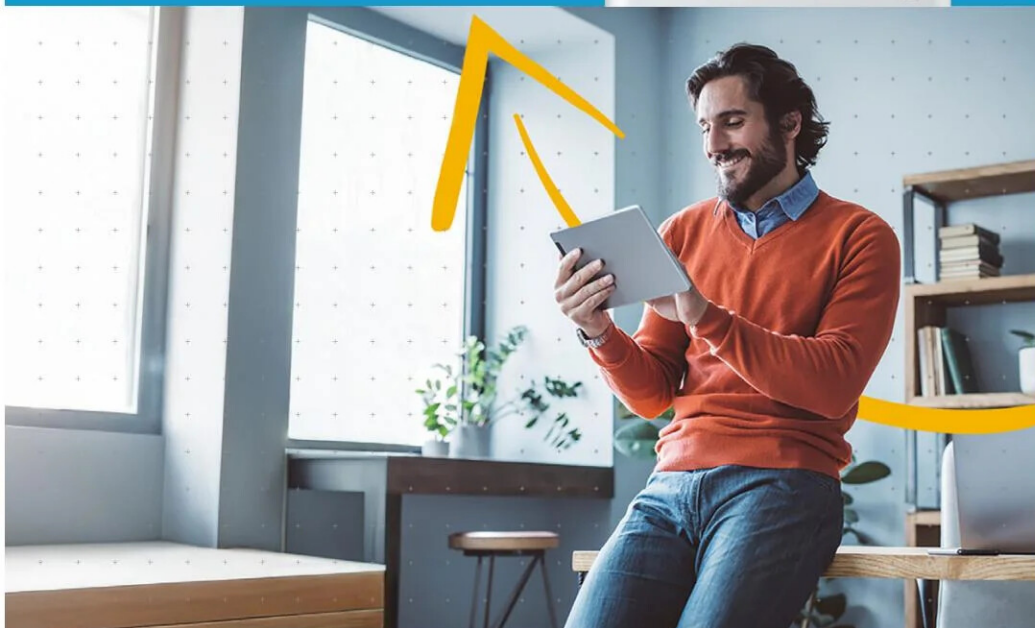
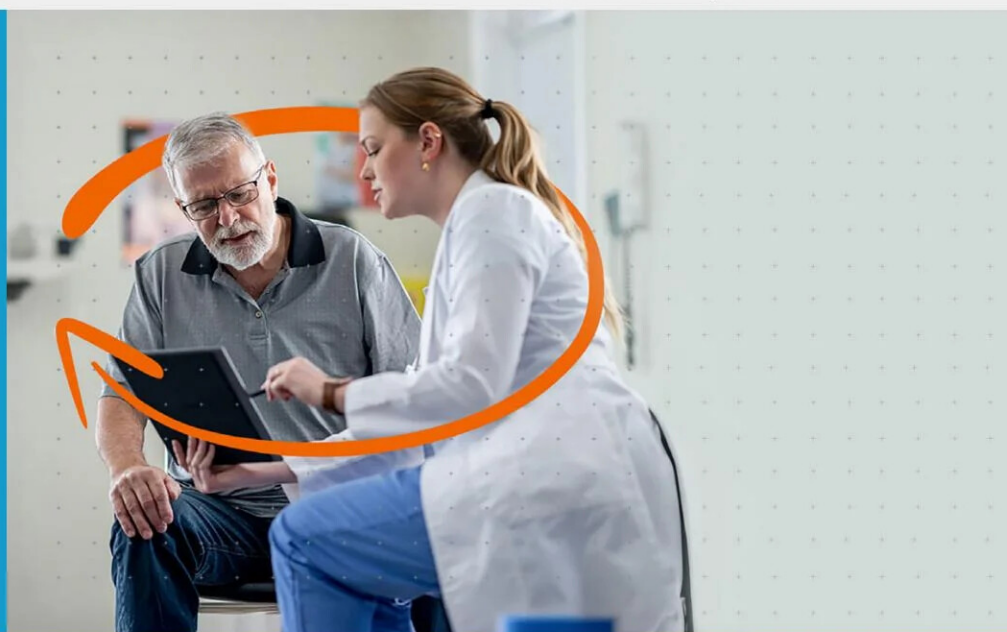
ECOSYS MA4500ix

Multifuncional Monocromática

- Velocidad de hasta 47 ppm
- Memoria interna 1.5GB
- Procesador Dual Core 1.4GHz
- Resolución 1200 x 1200 ppp



A4



A4



ECOSYS MA4000cix

Multifuncional a color

- Velocidad de hasta 42 ppm
- Memoria interna 2GB
- Procesador Dual Core 1.2 GHz
- Resolución 1200 x 1200 ppp

nexsys

Revistas.PeruRadio.net.pe

MAXIMA

INTERNACIONAL SA

Desarrollada bajo la nueva especificación Open Rack Wide (ORW), introducida por Meta

La plataforma a escala de rack “Helios” de AMD para la creciente demanda de la IA

El martes 14 de octubre, en el Open Compute Project (OCP) Global Summit en San José, AMD presentó públicamente por primera vez una exhibición estática de su plataforma a escala de rack “Helios”. Desarrollada bajo la nueva especificación Open Rack Wide (ORW), introducida por Meta, “Helios” extiende la filosofía de hardware abierto de AMD desde el silicio hasta el sistema y el rack, representando un paso importante hacia una infraestructura de IA abierta e interoperable.

Extendiendo el liderazgo de AMD en IA y computación de alto rendimiento, “Helios” proporciona la base para entregar una infraestructura abierta y escalable que impulse la creciente demanda mundial de IA. Diseñada para satisfacer los requerimientos de centros de datos a escala de gigavatios (GW), la nueva especificación ORW define un rack abierto, doble ancho, optimizado para las necesidades de energía, refrigeración y mantenibilidad de los sistemas de IA de próxima generación. Al adoptar los estándares ORW y OCP, “Helios” ofrece a la industria una base unificada y basada en estándares para desarrollar y desplegar infraestructura de IA eficiente y de alto rendimiento a gran escala.

“La colaboración abierta es clave para escalar la IA de manera eficiente,” dijo Forrest Norrod, vicepresidente ejecutivo y gerente general del Data Center Solutions Group de AMD. “Con ‘Helios’, estamos convirtiendo los estándares abiertos en sistemas reales y desplegables — combinando GPUs AMD Instinct, CPUs EPYC y fabrics abiertos para ofrecer a la industria una plataforma flexible y de alto rendimiento, construida para la próxima generación de cargas de trabajo de IA”.

Diseñada para una infraestructura de IA abierta, eficiente y sostenible. La plataforma a escala de rack AMD “Helios” integra estándares de computación abierta, incluyendo arquitecturas OCP DC-MHS, UALink y Ultra Ethernet Consortium (UEC), soportando tanto scale-up como scale-out fabrics. El rack cuenta con refrigeración líquida de desconexión rápida para mantener un rendimiento térmico constante, un diseño doble ancho para mejorar la mantenibilidad y Ethernet basada en estándares para resiliencia multipath.



Forrest Norrod, vicepresidente ejecutivo y gerente general del Data Center Solutions Group de AMD.

Como diseño de referencia, “Helios” permite que las OEM, ODM e hiperescaladores adopten, amplíen y personalicen sistemas de IA abiertos rápidamente, reduciendo el tiempo de implementación, mejorando la interoperabilidad y soportando una escalabilidad eficiente para workloads de IA y HPC. La plataforma Helios refleja la colaboración continua de AMD en la comunidad OCP para habilitar infraestructura abierta y escalable para implementaciones de IA en todo el mundo.



También creció llamadas por aplicaciones como WhatsApp, Zoom y Meet

Uso de internet para banca móvil pasó de 13.8% en 2023 a 43.6% en 2024

El uso de internet a través de conexiones móviles en el Perú está experimentando un notable crecimiento en nuevos sectores, entre ellos la banca electrónica, según reveló la última Encuesta Residencial de Servicios de Telecomunicaciones (Erestel) del Osiptel.

El porcentaje de personas que usaron internet móvil para operaciones en la banca digital pasó de 13.8% en 2022 a 43.6% en 2024, lo que significa que se triplicó en dos años.

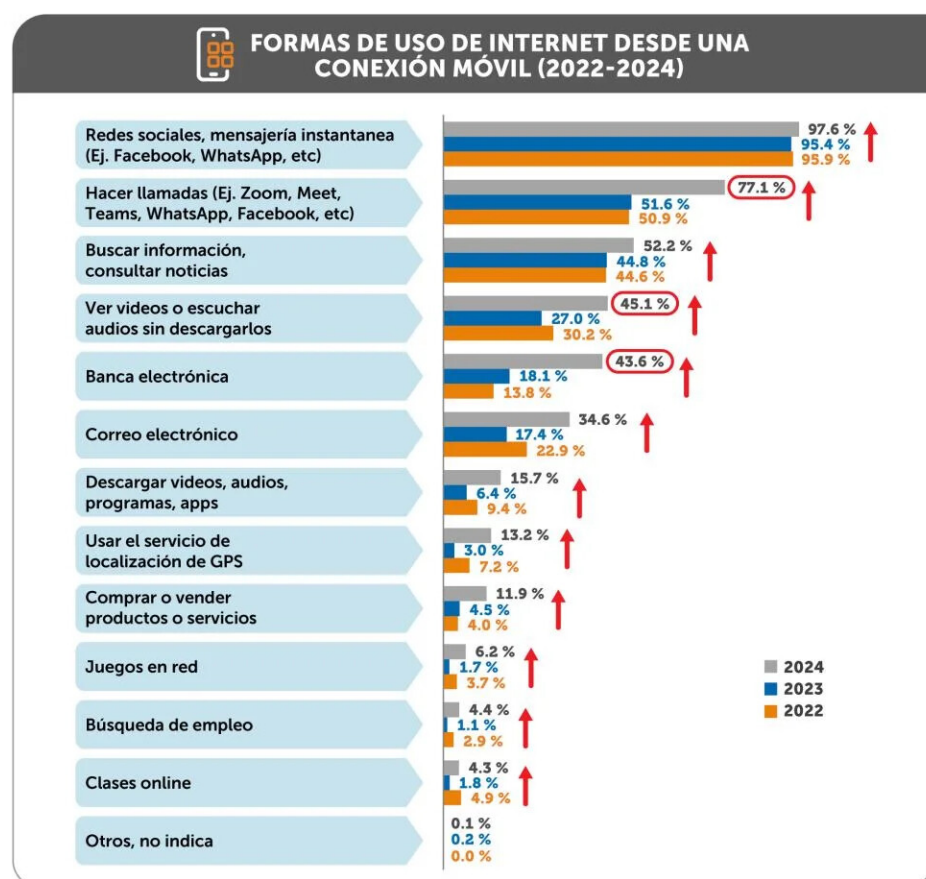
“El uso de internet para banca digital está en crecimiento y aquí están incluidos los aplicativos y las billeteras electrónicas”, expresó el director de Políticas Regulatorias y Competencia del Osiptel, Lennin Quiso.

Asimismo, Quiso agregó que este aumento refleja una mayor confianza de los ciudadanos en los canales digitales, así como una creciente adopción de la tecnología móvil para facilitar trámites financieros y mejorar la accesibilidad a servicios bancarios.

Pero la banca no es el único sector en el que internet viene ganando

terreno. También se evidenció un repunte en la manera de comunicarse. Mientras que, en 2022, el 50.9 % de los usuarios móviles utilizaban aplicaciones como WhatsApp, Zoom o Meet para hacer llamadas, en 2024 esta cifra alcanzó el 77.1%, un aumento de 26.2 puntos porcentuales.

El entretenimiento digital también muestra una transformación en los hábitos de consumo. En 2022, el 30.2% accedía a contenidos audiovisuales en línea (como música y videos) sin necesidad de descargarlos previamente. Dos años después, esta práctica alcanzó al 45.1% de los usuarios.



Nota: Sobre la base del total de personas de 12 años de edad a más que declararon usar internet.
Fuente: OSIPTEL-Encuesta Residencial de Servicios de Telecomunicaciones (ERESTEL), 2022-2024.
Elaboración: Sub dirección de Análisis Regulatorio de DPRC-OSIPTEL.

Con sus modelos compactos de escritorio hasta equipos de alto rendimiento para la digitalización masiva

Avision fortalece su relación con sus clientes a través de capacitaciones y demostraciones



Miguel Mendoza

Product Manager del área de digitalización de Codesa.

De la mano de Codesa, representante oficial de la marca en el Perú, Avision continúa reforzando su compromiso con el mercado a través de capacitaciones, demostraciones y asesoría personalizada, dirigidas a empresas que buscan optimizar sus procesos documentales y avanzar hacia entornos de trabajo más ágiles y sostenibles.

Estas jornadas, lideradas por Miguel Mendoza, Product Manager del área de digitalización de Codesa, permiten a los clientes conocer de cerca las distintas líneas de escáneres Avision, que abarcan desde modelos compactos de escritorio hasta equipos de alto rendimiento diseñados para la digitalización masiva. Cada uno de ellos integra tecnología de captura inteligente, conectividad avanzada y software intuitivo, facilitando el manejo de grandes volúmenes de información con precisión y rapidez.

“Con Avision, las empresas no solo adquieren tecnología, sino una solución completa. En Codesa acompañamos a nuestros clientes desde la asesoría previa hasta la capacitación y el soporte postventa. Nuestro objetivo es que la digitalización se convierta realmente en una ventaja competitiva”, des-



taca Mendoza.

El compromiso de Avison y Codesa no termina con la venta. Su propuesta incluye soporte técnico constante, asesoría continua y acompañamiento en todo el proceso de digitalización, asegurando que cada organización logre resultados tangibles y sostenibles.

“En una era donde la información fluye a gran velocidad, Avison se posiciona como un aliado estratégico clave para la transformación digital documental en el país, ofreciendo soluciones que facilitan la digitalización eficiente y segura de los documentos en organizaciones públicas y privadas”, indica Miguel Mendoza.



Muchos de los ataques a las organizaciones son mediante el correo electrónico

Alianza Sistec - Sendmarc

En 2025, los clientes y organizaciones del Perú valoran tanto la **cercanía y soporte local** como la **confianza y cumplimiento normativo**.

Soberanía digital

Fortalece la soberanía digital de las empresas peruanas con tecnología certificada globalmente y el respaldo de expertos en ciberseguridad.

Soporte local

Brinda soporte y capacitación local a través del equipo de Sistec.

Protección garantizada

Contribuye a la madurez cibernética del país y la adopción de estándares globales como DMARC.



Protección contra el phishing: Sendmarc llega a Perú para defender la cadena de suministro digital

Las pérdidas globales por delitos cibernéticos superaron los US\$ 9 billones en 2024, con un costo medio superior a US\$ 4 millones por violación de datos, revela el último reporte de ciberamenazas 2025 de Sendmarc. En este contexto, el proveedor de soluciones de autenticación de correo electrónico, arriba al Perú para impulsar la adopción de DMARC como medida clave para fortalecer la protección empresarial en el país.

La rápida evolución de la inteligencia artificial generativa está transformando tanto la defensa como el ataque cibernético. Los delincuentes aprovechan la IA para crear correos de phishing más sofisticados, impersonar identidades mediante deepfakes y ejecutar fraudes empresariales (BEC) difíciles de detectar.

El correo electrónico sigue siendo el canal más utilizado por las empresas con más de 361.000 millones de mensajes enviados por día en 2024, pero también el más vulnerable. En ausencia de mecanismos de autenticación como SPF, DKIM y DMARC, los dominios corporativos se convierten en puertas abiertas a la suplantación de identidad.

“Los ataques de correo electrónico ya no son un problema técnico, son un riesgo financiero y reputacional de primer orden”, advierte el reporte de Sendmarc. “Proteger la identidad digital de la organización es esencial para la continuidad del negocio”.

Regulación y tendencia global

Gigantes tecnológicos como Google, Yahoo y Microsoft ya exigen DMARC para remitentes masivos, mientras que estándares como PCI DSS v4.0

lo recomiendan para entidades que procesan pagos. En paralelo, organismos como CISA en EE.UU y la ENISA en Europa establecieron lineamientos formales para su implementación.

Este movimiento global marca un punto de inflexión: la autenticación del correo electrónico deja de ser una buena práctica para convertirse en un requisito de cumplimiento y competitividad.

El riesgo en sectores estratégicos del Perú

De acuerdo con el análisis de Sendmarc, el nivel de exposición en Perú varía según la madurez digital de cada industria. Tres sectores concentran la mayor superficie de ataque:

Banca y finanzas

Entre las principales 20 entidades del país, el 53 % no cuentan con protec-

ción suficiente. Los intentos de fraude por correo pueden comprometer transferencias y sistemas críticos, afectando la confianza del cliente y la estabilidad operativa.

Minería y energía

59,4 % de las 32 principales compañías del sector son vulnerables ataques por correo electrónico. Las campañas de phishing dirigidas a proveedores y contratistas abren brechas en la cadena de suministro digital del sector.

Educación superior

Las cifras son más preocupantes. De las 20 principales organizaciones, el 65% están en riesgo. Las universidades y centros tecnológicos son blanco de ataques que buscan datos personales y credenciales de acceso a plataformas académicas.

Alianza con Sistec

Sendmarc llega de la mano de Sistec,

lo que permitirá a las organizaciones peruanas acceder a soluciones automatizadas de gestión DMARC, que simplifican la autenticación del correo, eliminan los errores de configuración manual y garantizan una implementación completa en menos de 90 días.

Raúl Lozano, Key Account Manager de Sistec para Sendmarc, dice: “En Sistec impulsamos la adopción de DMARC como un paso clave para proteger la reputación y la confianza de las empresas peruanas. Con Sendmarc, buscamos que cada empresa, sin importar su tamaño, fortalezca su seguridad y eleve sus estándares de confianza digital”.

Mientras que Eliana Puente, Business Development Manager de Sendmarc para América Latina, sostiene que “nuestra misión es simplificar la ciberseguridad sin sacrificar eficacia. Sendmarc es una platafor-

ma cloud de última generación que permite a las empresas proteger su identidad digital y cumplir con los estándares que hoy exigen Google, Yahoo o Microsoft. Contamos con soporte técnico y comercial en español, pensado para acompañar de forma cercana a nuestros clientes. Con Sistec, damos un paso más en nuestra expansión regional y en el fortalecimiento de la confianza digital en Perú”.

Un paso hacia un ecosistema empresarial más seguro

El objetivo compartido entre Sendmarc y Sistec es claro: combatir el phishing, evitar las pérdidas económicas y proteger la reputación de las organizaciones. Con el respaldo de los estándares internacionales y una plataforma automatizada, ambas compañías buscan empoderar a las empresas peruanas para mantener a salvo su canal de comunicación más crítico.

El nivel de vulnerabilidad de tres sectores estratégicos en el país

Minería
59,4 % de las 32 principales compañías del sector son vulnerables ataques por correo electrónico. Las campañas de phishing dirigidas a proveedores y contratistas abren brechas en la cadena de suministro digital del sector.

Bancos y finanzas
Entre las principales 20 entidades del país, el 53 % no cuentan con protección suficiente. Los intentos de fraude por correo pueden comprometer transferencias y sistemas críticos, afectando la confianza del cliente y la estabilidad operativa.

Universidades
Las cifras son más preocupantes. De las 20 principales organizaciones, el 65 % están en riesgo. Las universidades y centros tecnológicos son blanco de ataques que buscan datos personales y credenciales de acceso a plataformas académicas.

Sendmarc tiene el phishing
El estándar de tecnología llamado DMARC, nos asegura que los delincuentes no tengan éxito con los mensajes de correo electrónico falsos que hacen pasar por tu organización, para obtener ganancias fraudulentas.

Plataforma online
Acompañada por expertos
Capacitación y certificación

Sistec, esta protección ahora está disponible online, con soporte en el mismo huso horario y cumplimiento del manifiesto de la Unión Europea.

SENDMARC

Eliana Puente, Business Development Manager de Sendmarc para América Latina; y Raúl Lozano, Key Account Manager de Sistec para Sendmarc.

Empresas peruanas aceleran adopción de la IA para llevar sus negocios al siguiente nivel

Alianza entre Licencias OnLine y Scale Computing

para la adopción de infraestructura hiperconvergente y edge computing en Latinoamérica

La colaboración entre Scale Computing y Licencias OnLine tiene como objetivo llevar a un mayor número de clientes regionales una solución de infraestructura moderna que integra virtualización, almacenamiento y cómputo en un único paquete.

Scott Mann, vicepresidente de Scale Computing, destaca la relevancia estratégica que representa la región y las altas expectativas puestas en su nuevo distribuidor regional. “A través de nuestra alianza con Licencias OnLine, buscamos acelerar el crecimiento de Scale Computing en toda Latinoamérica, ampliando el acceso a soluciones como nuestra galardonada Scale Computing Platform (SC//Platform)”, expresa.

SC//Platform está diseñada para abordar desafíos comunes en entornos de TI, como la complejidad de los sistemas heredados y el aumento de costos de licenciamiento. El ejecutivo enfatiza también que la plataforma simplifica drásticamente la gestión y operación de la infraestructura: “Esta plataforma combina virtualización, almacenamiento y cómputo en una única solución totalmente integrada, fácil de implementar y sencilla de administrar”.

La propuesta de valor se centra en la eficiencia operativa y el retorno de inversión, ofreciendo métricas de ahorro significativas. “Ayuda a las organizaciones a reducir hasta en un 40% el Costo Total de Propiedad (TCO), disminuir en un 75% el tiempo de administración y reducir hasta en un 90% los tiempos de inactividad”, detalla Mann.

El ejecutivo señala también que las soluciones están dirigidas a una amplia gama de usuarios, desde pequeñas

hasta grandes corporaciones: “Nuestras soluciones están diseñadas para organizaciones que necesitan una infraestructura de TI confiable sin la complejidad de los sistemas heredados tradicionales”.

Además, SC//Platform proporciona una infraestructura automatizada de autocorrección, resolviendo la escasez de personal especializado. “SC//Platform resuelve desafíos como la dispersión de entornos de TI, el aumento de costos de licenciamiento y la falta de personal especializado, proporcionando una plataforma automatizada y de autocorrección que es simple de implementar, operar y escalar en cualquier número de ubicaciones”, adiciona.

Estrategia y expansión regional

La elección de Licencias OnLine como socio para la distribución de sus soluciones se basa en la necesidad de construir un ecosistema sólido en una región de crecimiento clave.

Al respecto, Mann argumenta: “Latinoamérica es una región estratégica de crecimiento para Scale Computing. Nuestro objetivo es construir un sólido ecosistema de partners que pueda ofrecer soporte local, experiencia técnica y valor de negocio”.

En línea con ello, Scale Computing valora la trayectoria y capacidad de LOL: “Elegimos a Licencias OnLine por su fuerte presencia regional, sus programas de capacitación y su historial comprobado ayudando a fabricantes de tecnología innovadora a crecer a través del canal”.

Según expone, la colaboración busca un despliegue rápido y efectivo en la región: “Juntos, podemos llevar SC//